

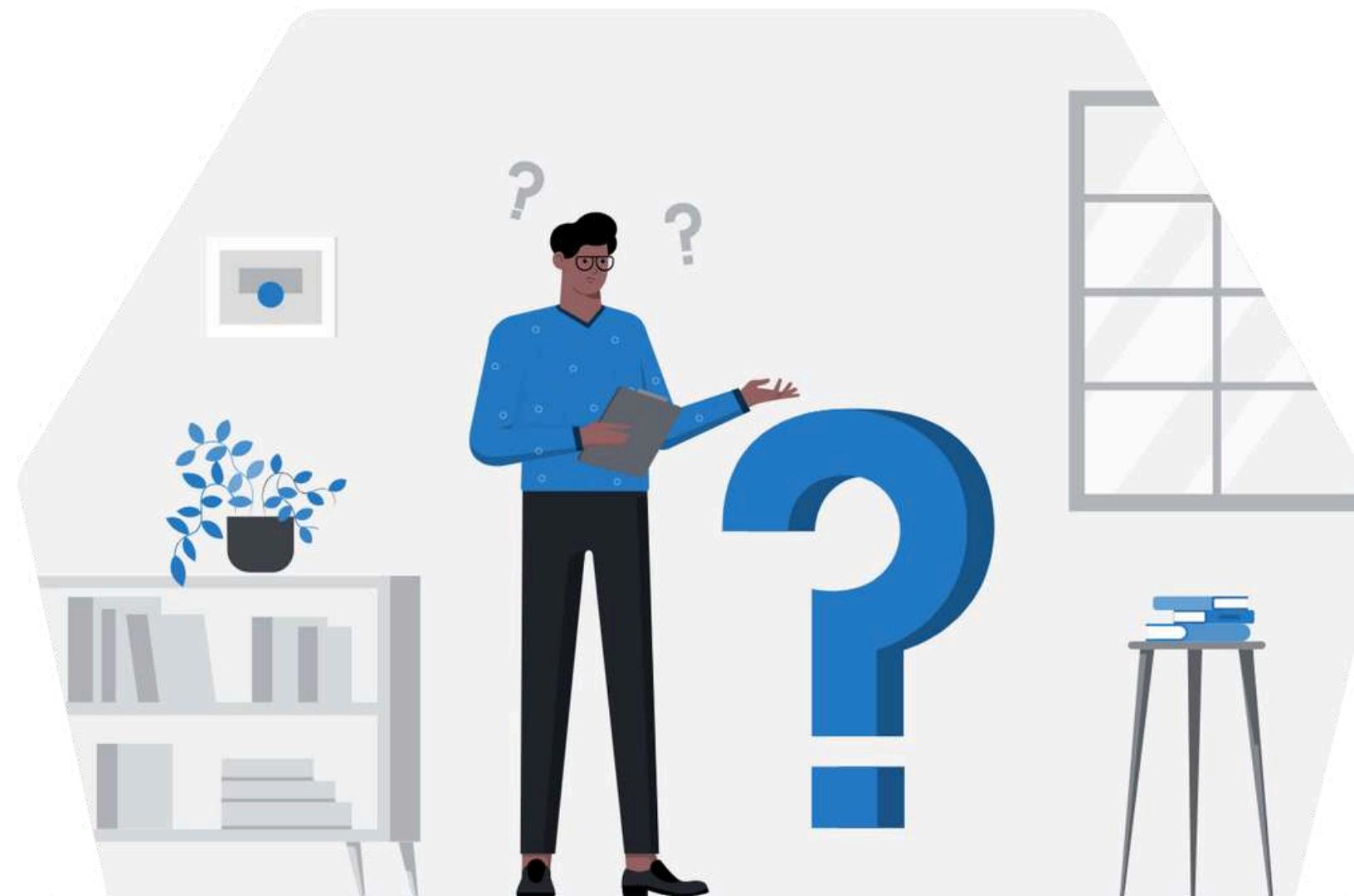
Participez à des rencontres professionnelles pour accélérer votre business

Prolink organise des rencontres professionnelles en ligne à forte valeur ajoutée entre des décideurs ayant des enjeux et des entreprises capables d'y répondre

[Je suis un décideur](#)[Je suis une entreprise](#)

Présentation 2025 - Entreprises





Vous avez besoin de vous faire connaître et de trouver de nouveaux clients ?

Mais prospection est difficile, coûte cher et les rendez-vous ne sont pas assez qualifiés.

La prospection demande aussi beaucoup de temps et de compétences spécifiques.

Et en plus les prospects sont sur-sollicités et ne répondent plus aux emails, appels et messages.



Participez à des rencontres professionnelles en ligne pour vous faire connaître et rencontrez de nouveaux prospects ciblés !

Prolink organise des rencontres professionnelles en ligne avec des décideurs qualifiés qui ont un intérêt pour votre savoir-faire.

Ils découvrent et évaluent vos prestations par rapport à leurs enjeux professionnels.

Vous continuez ensuite la discussion avec les plus intéressés pour en faire de futurs clients.

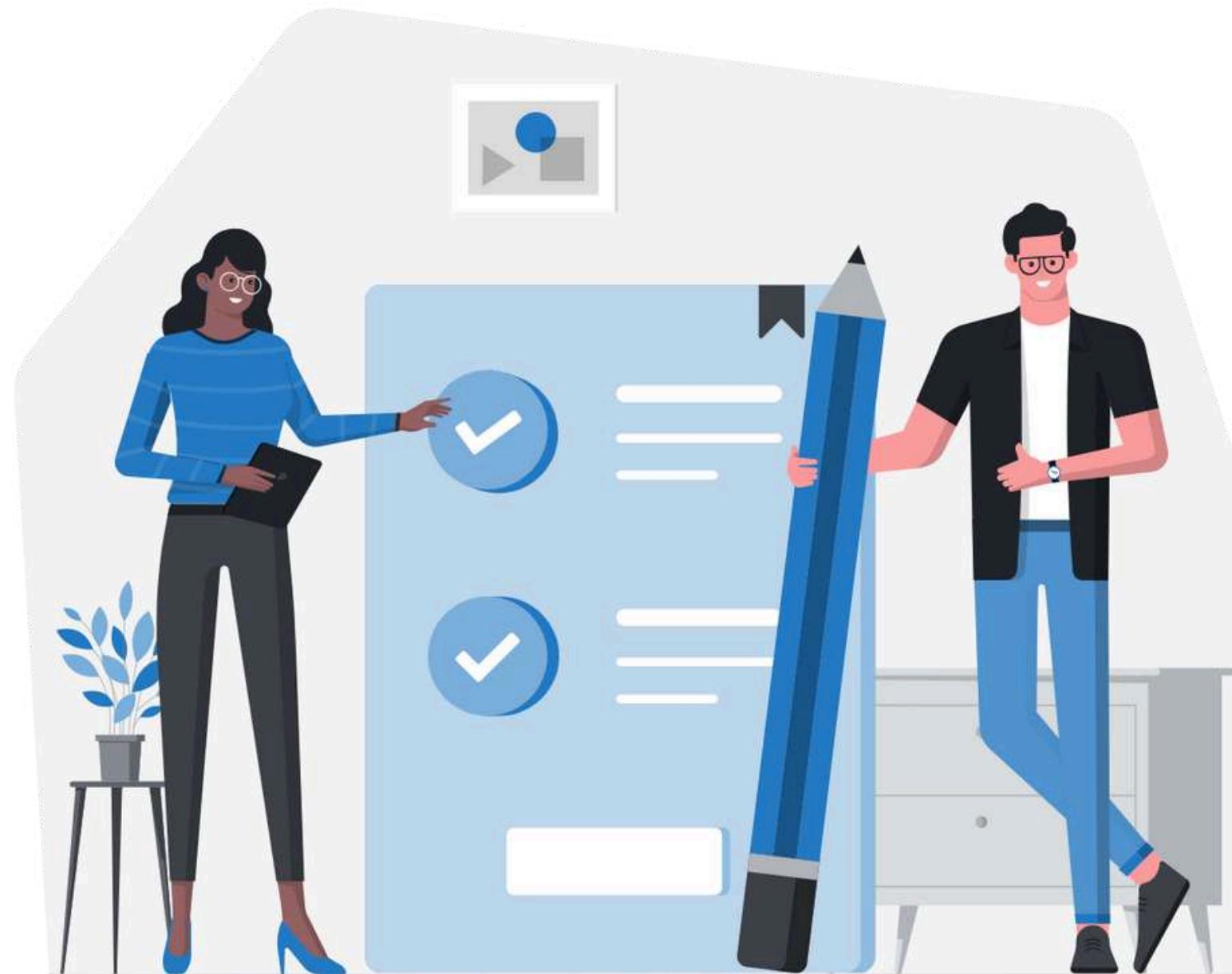


Vous obtenez plus de rendez-vous, moins de no-show et les échanges sont plus qualitatifs.

4X plus de RV et 10X moins de no-show que la prospection classique.

Tout type de comptes et décideurs rencontrés :
TPE, PME, Grand compte, C-Level, Directeurs...

100% des rencontres qualifiées en amont et de 10 à 40% de conversion en opportunités commerciales !

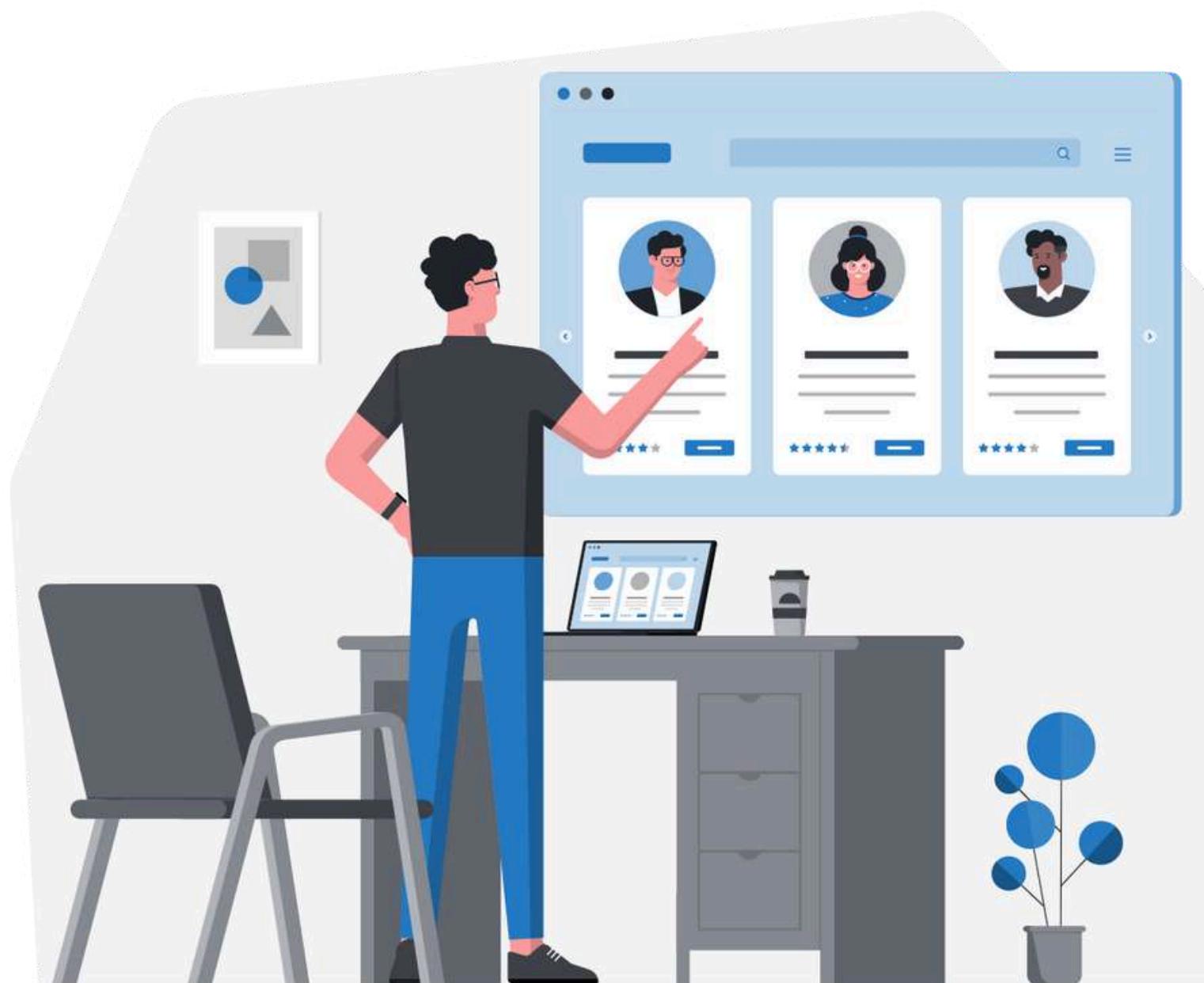


**Vous augmentez votre notoriété,
vous qualifiez votre marché et
vous gagnez de nouveaux clients.**

**Vous vous positionnez dans de nouveaux
comptes et vous engagez de nouveaux contacts.**

Vous identifiez de nouveaux besoins, de nouveaux projets et vous gagnez de nouveaux clients.

Vous améliorez votre compréhension de votre marché et vous affinez votre offre.

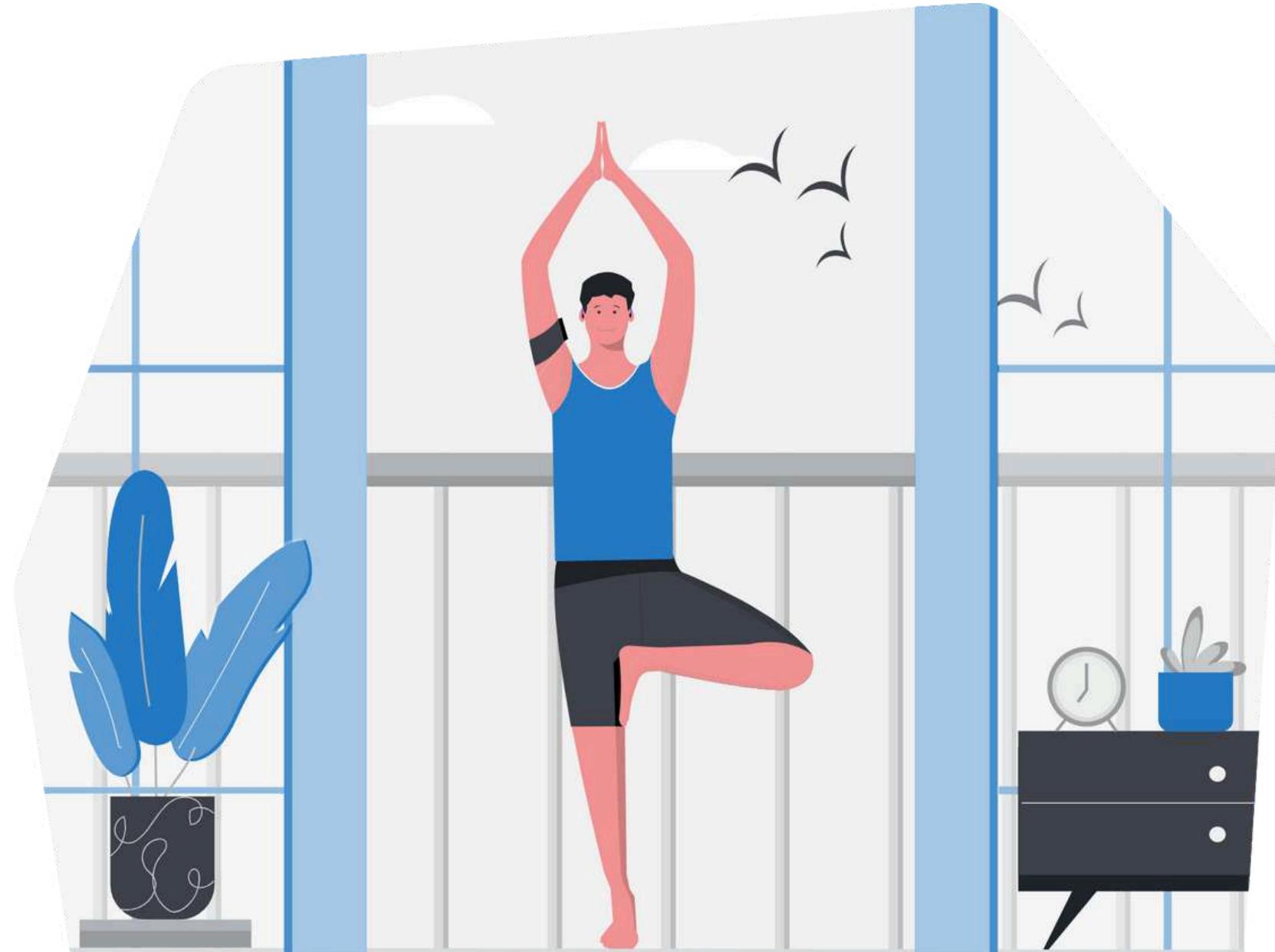


**Nous paramétrons et lançons
votre campagne de rencontres
gratuitement !**

Vous recevez des rencontres professionnelles en ligne qualifiées que vous pouvez librement accepter ou refuser.

Grâce à un formulaire de qualification, vous savez si le prospect a un intérêt pour votre savoir-faire.

Une fois la rencontre acceptée, celle-ci est directement ajoutée à votre agenda pour y participer.



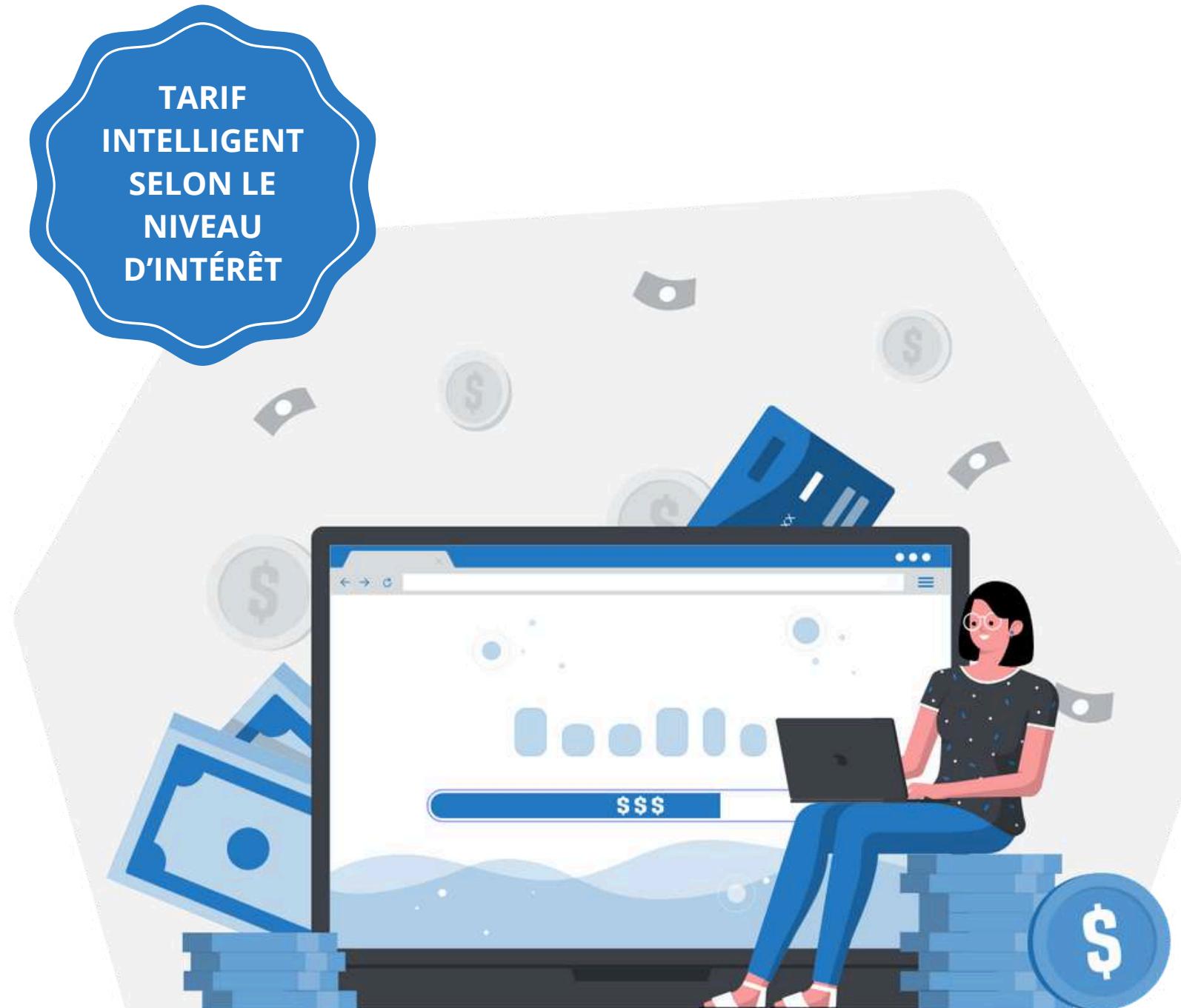
Prolink génère des rencontres professionnelles à la performance, sans frais fixes ni engagement !

Pas de no show facturés, vous ne payez que les rencontres professionnelles en ligne que vous acceptez et que vous réalisez !

Création de votre base de contacts 0€.

Conception de votre campagne de rencontre 0€.

Vous obtenez les premières rencontres en 2 à 5 jours, vous générez jusqu'à 30 rencontres par mois.



Choisissez des rencontres à la performance dont le tarif est défini par le niveau d'intérêt du prospect.

Les rencontres professionnelles à la performance sont facturées en fin de mois

Selon le niveau d'intérêt pour le sujet correspondant à votre savoir-faire :

- Veille passive, active : 180€HT/rencontre
- Besoin à 24 mois : 200€HT/rencontre
- Projet à 12 mois : 220€/rencontre
- Projet à 6 mois : 240€/rencontre
- Projet à 3 mois : 260€/rencontre
- Projet en cours : 280€/rencontre



Choisissez des rencontres à la performance ou un pack semestriel pour réduire le tarif des rencontres.

Les packs sont payables d'avance et peuvent être utilisés sur une durée de 6 mois.

Toutes les rencontres sont facturées au prux le plus bas quelque soit le niveau d'intérêt du prospect.

Pack de 20 rencontres : 180€HT - 3 600€HT

Pack de 40 rencontres : 160€HT - 6 400€HT

Pack de 60 rencontres : 140€HT - 8 400€HT

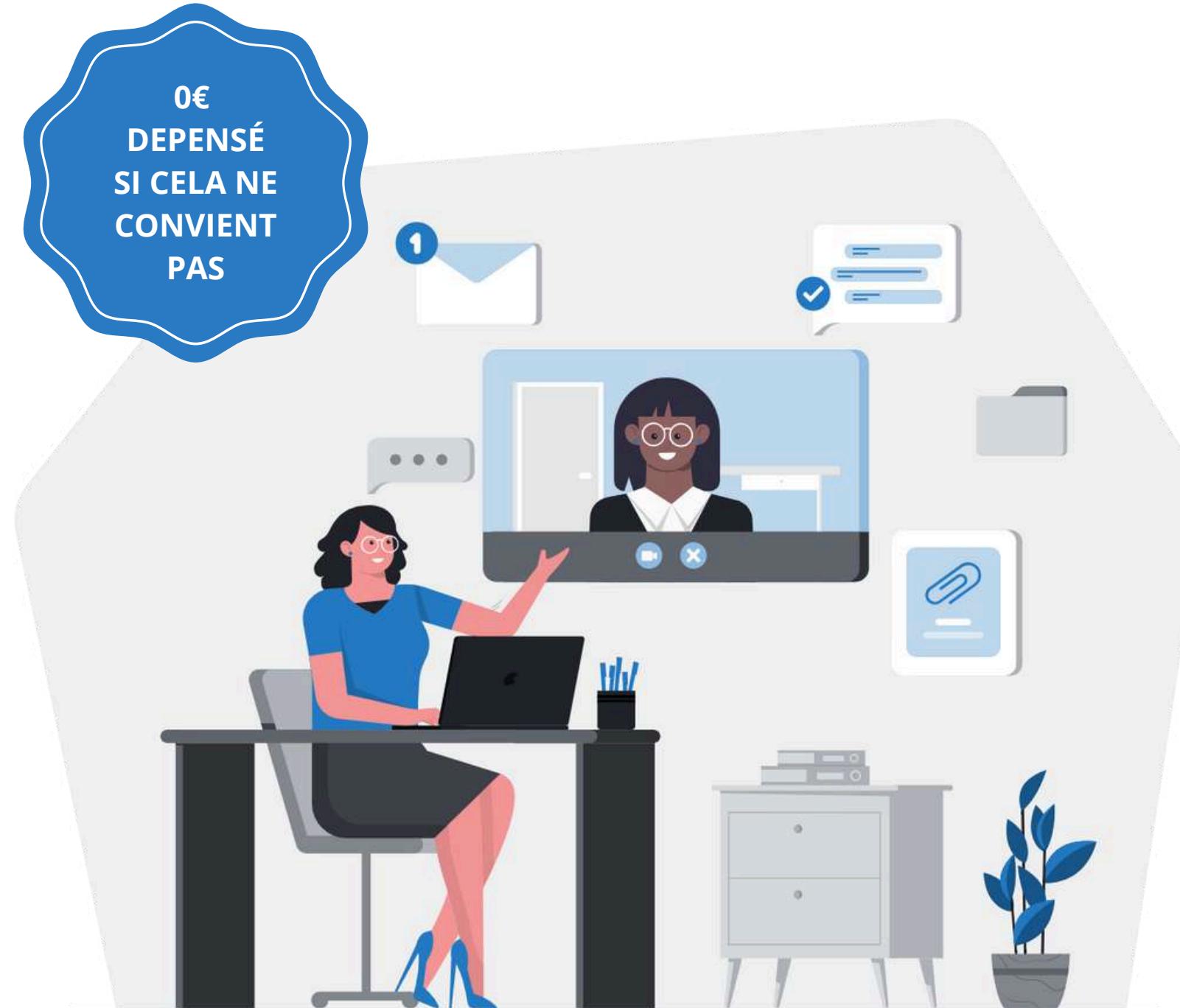


Choisissez aussi un abonnement mensuel ou annuel pour réduire au maximum le tarif des rencontres.

L'abonnement annuel est payable d'avance et permet de réduire au maximum le prix des rencontres pour un volume illimité.

Abonnement mensuel 1000€HT/mois soit 12K€HT/an
Abonnement annuel 500€HT/mois soit 6K€HT/an

Rencontres illimitées : 80€HT/rencontre, payable par un système de crédit à alimenter.



**Testez ce mode de prospection
innovant, sans frais fixes ni
engagement pendant 1 mois !**

Choisissez librement d'accepter ou de refuser les 4 premières rencontres qui vous sont proposées puis pendant 1 mois si l'essai vous convient.

Création de votre base de contacts 0€.
Conception de votre campagne de rencontre 0€.

Vous ne payez que les rencontres que vous acceptez et que vous réalisez à la performance.
Si vous n'acceptez aucune rencontre, vous pouvez arrêter sans rien avoir à payer.



**Prolink travaille avec de
nombreuses TPE, PME et Start up
de multiples secteurs d'activité.**

**Plus de 25% de nos clients nous recommandent
naturellement après 1 mois de collaboration !**

4X plus de RV générés que la prospection classique.
10X moins de no-show que la prospection classique.

100% des RV qualifiés en détail en amont.
Jusqu'à 40% de conversion en opportunités.

Xplore Digital **ProfiCircle** **flatchr** **gabarit** **SINGULARIT** **HomeCatcher
PARIS** **blue
lemon** **BARRY'S
VR AGENCY** **Groupe Veillance Conseil** **ekinox** **ADESSO ACADEMY
DIGITAL SALES** **Où est Charlie
Recrutement** **KELTIO™
Experts DevSecOps** **KAMMI** **TOLTECA**

Quelques sociétés de professionnels



Vous souhaitez rencontrer votre marché et trouver de nouveaux clients ?
Discutez sans attendre avec notre équipe pour accélérer votre business.

Arnaud - arnaud@prolink.network - +33756956912
PRENDRE RV AVEC NOTRE ÉQUIPE

Prolink est vraiment un support primordial pour moi. Ils m'ont permis de générer autant de RDV en 3 mois que toutes les autres approches en 2 ans. Mais surtout, ce sont des RDV réellement qualifiés ! Je recommande les yeux fermés !



Alexis Lembo
CEO My Personal Outplacement

J'aurais aimé vous rencontrer plus tôt ! Vous m'apportez une sérénité précieuse et m'ouvrez à des perspectives nouvelles. Je recommande vivement !!



Katia toledano
Coach indépendant, Pivot

Professionnels

Partager ses enjeux professionnels réels et chercher à comprendre comment l'entreprise peut y répondre.

Présenter son environnement avec transparence et donner suite si il y a intérêt.

Répondre aux sollicitations de l'entreprise après la rencontre (Pas de ghosting).

Communiquer ses coordonnées professionnelles aux entreprises rencontrées.

Entreprises

Chercher à comprendre les enjeux du professionnel et expliquer comment l'entreprise peut y répondre.

Présenter son offre avec pertinence sans chercher à vendre à tout prix.

Adopter une attitude commerciale mesurée après la rencontre (Pas de relance abusives).

Conserver les coordonnées du professionnel uniquement pour son propre usage.